

**TECNICHE PROFESSIONALI DEI SERVIZI COMMERCIALI
PROGRAMMA SVOLTO**

ANNO SCOLASTICO: 2017/2018

MATERIA: TECNICHE PROFESSIONALI DEI SERVIZI COMMERCIALI

INSEGNANTE: PERATA SIMONETTA (CAPANO FAUSTO - LABORATORIO DI INFORMATICA)

CLASSE: VA Settore: Servizi - Indirizzo: Servizi commerciali

**NUMERO ORE DI LEZIONE SVOLTE: 218 (al 15/05/2018)
SUL NUMERO CONVENZIONALE DI ORE PREVISTE: 264 (33 settimane x 8 h settimanali)**

LIBRI DI TESTO

Tecniche professionali dei servizi commerciali - Autori: Bertoglio & Rascioni - Casa editrice TRAMONTANA

ALTRI SUSSIDI DIDATTICI: dispense, aggiornamenti ed esercitazioni svolte, fornite dall'insegnante.

MODULO 1: LE OPERAZIONI DI CHIUSURA

Le scritture di assestamento: completamento, integrazione, rettifica e ammortamento
Natura dei conti e destinazione
La redazione della Situazione patrimoniale e della Situazione economica post-assestamenti

MODULO 2: IL BILANCIO SECONDO IL CODICE CIVILE

Il sistema informativo di bilancio previsto dal C.C.
La normativa sul Bilancio d'esercizio: la clausola generale e i principi di redazione del bilancio
La struttura dello Stato Patrimoniale e del Conto Economico secondo il C.C.
I criteri di valutazione
La nota integrativa
Approvazione e pubblicazione del bilancio
Il Bilancio in forma abbreviata
La revisione legale dei conti
Cenni sui principi contabili nazionali e internazionali

MODULO 3: LE ANALISI DI BILANCIO PER INDICI

Interpretazione e rielaborazione del Bilancio
Riclassificazione dello Stato patrimoniale
Rielaborazione del Conto economico
Analisi della situazione patrimoniale-finanziaria (margini ed indici)
Analisi della situazione economica
Analisi della produttività del lavoro (solo alcuni indici)
Interpretazione degli indici
Il cash flow (nozione e procedimenti di calcolo)

MODULO 4: IL REDDITO FISCALE

Il reddito fiscale: concetto, principi di determinazione, calcolo
Le norme fiscali relative a determinati componenti di reddito (rimanenze di magazzino, plusvalenze, manutenzioni e riparazioni, svalutazione crediti, ammortamenti)
Calcolo del reddito fiscale e dell'IRES
Calcolo dell'IRAP
Rilevazione dell'IRES e dell'IRAP

MODULO 5: LA CONTABILITA' GESTIONALE

La contabilità gestionale
La classificazione dei costi
L'oggetto di calcolo dei costi
Il direct costing
I costi congiunti
Il full costing
I costi variabili e i costi fissi
Il break even point e la break even analysis
I costi suppletivi
Il make or buy

MODULO 6: LA PIANIFICAZIONE E IL CONTROLLO DI GESTIONE

La direzione d'impresa: nozione e fasi
Il controllo di gestione: nozioni e fasi
Pianificazione, budget e controllo budgetario
Il budget d'esercizio: generalità e parti
I budget settoriali e il budget economico
Il budget degli investimenti
L'analisi degli scostamenti dei costi diretti e dei ricavi

MODULO 7: IL BUSINESS PLAN E IL MARKETING PLAN

Il business plan
Il marketing plan

Savona, <u>15 maggio 2018</u>	Allievi _____ _____
-------------------------------	------------------------

Il docente Simonetta Perata	Per presa visione: Il Dirigente Scolastico _____
-----------------------------	---