

**TECNICHE PROFESSIONALI DEI SERVIZI COMMERCIALI  
PROGRAMMA SVOLTO**

**ANNO SCOLASTICO: 2017/2018**

**MATERIA: TECNICHE PROFESSIONALI DEI SERVIZI COMMERCIALI**

**INSEGNANTE: PERATA SIMONETTA (CAPANO FAUSTO - LABORATORIO DI INFORMATICA)**

**CLASSE: IA    Settore: Servizi -    Indirizzo: Servizi commerciali**

**NUMERO ORE DI LEZIONE SVOLTE: 155  
SUL NUMERO CONVENZIONALE DI ORE PREVISTE: 165 (33 settimane x 5 h settimanali)**

**LIBRI DI TESTO:**

Azienda passo passo 1 Lidia Sorrentino Paramond Pearson. **ALTRI SUSSIDI DIDATTICI:** dispense, aggiornamenti e appunti.

**MODULO 1: RELAZIONI ECONOMICHE E STRUMENTI OPERATIVI**

Relazioni tra grandezze economiche (relazioni tra peso netto, peso lordo e tara; relazioni tra costo, ricavo e guadagno)  
Rapporti e proporzioni  
Misure di lunghezza, di peso, di capacità  
I calcoli percentuali. Calcoli sopra e sotto cento

**MODULO 2: "SISTEMA AZIENDA" E SUOI ELEMENTI**

I bisogni e l'attività economica  
Le aziende e la loro classificazione  
I risultati dell'attività aziendale,  
Remunerazione dei fattori produttivi  
I settori dell'attività economica

**MODULO 3: IL CONTRATTO DI COMPRAVENDITA E I DOCUMENTI DELLA COMPRAVENDITA**

Il contratto di compravendita (aspetti giuridici del contratto, aspetti tecnici del contratto, il tempo di consegna della merce, il luogo di consegna, le clausole relative agli imballaggi, le clausole relative al pagamento  
I documenti della compravendita con particolare riferimento a quelli della fase della stipulazione: DDT, fattura immediata e fattura differita. Lo scontrino e la ricevuta fiscale

**MODULO 4: IVA**

Caratteri dell'IVA

La base imponibile IVA in presenza di sconti incondizionati, spese documentate e non documentate, imballaggi e interessi per dilazioni di pagamento.

Savona, <u>11 giugno 2018</u>	Allievi _____ _____
-------------------------------	------------------------

Il docente Simonetta Perata	Per presa visione: Il Dirigente Scolastico _____
-----------------------------	---